

Сергей ВЕРШИНИН

С 1980 года каждое последнее воскресенье сентября свой профессиональный праздник отмечают рабочие и инженеры машиностроительной отрасли — одной из системообразующих и стратегически важных для национальной экономики. Сегодня машиностроительный комплекс страны является самым сложным и дифференцированным сегментом российской промышленности. Он объединяет 12 крупных комплексных направлений, в число которых входят и самые близкие для строителей предприятия — производители коммунальной и дорожно-строительной техники (ДСТ).

Результаты выше ожиданий

Ключевые показатели этого рынка, прогноз его развития обсуждали в ходе тематической конференции «Дело техники», проведенной недавно в Москве платформой «Авито Спецтехника» — членом Российской ассоциации производителей специализированной техники и оборудования («Роспецмаш»).

Открывая мероприятие, заместитель директора «Роспецмаша» Вячеслав Пронин отметил, что рынок ДСТ продолжает расти, а государство создает различные субсидирующие и грантовые программы для модернизации профильных предприятий. «Несмотря на увеличение количества импортной техники, мы не видим предпосылок к «разрушению» внутренних производств, — подчеркнул представитель профсообщества. — Рост продаж ДСТ говорит о том, что страна активно развивается и строится».

Эксперт также рассказал про общую динамику экономических показателей дорожно-строительного машиностроения в России: отгрузка ДСТ на внутренний рынок только минувшей весной выросла на 26% и в денежном выражении составила 17,9 млрд рублей. По данным «Роспецмаша», наиболее устойчивым к санкционному давлению стал сегмент прицепного и полуприцепного машиностроения. Вячеслав Пронин связывает это с тем, что внутренний рынок подобной ДСТ хорошо развит в нашей стране, что подтверждается статистикой продаж. Так, с начала года экспорт прицепной и полуприцепной продукции вырос на 367% и составляет 1,1 тыс. единиц. Отгрузка внутри страны увеличилась на 24% (I квартал 2023 года к I кварталу 2022-го) — до 16,4 единиц.

В своем выступлении спикер сделал особый акцент на необходимости выравнивания условий конкуренции с иностранными игроками. Благодаря всесторонней и системной господдержке, зарубежные компании готовы реализовывать технику по себестоимости или даже ниже ее, тогда как российские предприятия не могут рассчитывать на такое конкурентное преимущество из-за высоких налогов, дорогих и недоступных кредитов, роста цен на энергоносители, транспортировку, топливо.

По мнению Вячеслава Пронина, сегодня нужно создать условия, когда отечественные



Дело техники

При определенных условиях российские производители ДСТ смогут успешно конкурировать с иностранными коллегами

заводы смогут претендовать на такие же кредитование, налоговую нагрузку, льготы и поддержку от государства, как их иностранные конкуренты. Тогда они будут успешно конкурировать с импортом без программ субсидирования.

В свою очередь, директор исследовательской компании ID-Marketing Андрей Ловков представил структуру, объемы и динамику импорта на рынке спецтехники в РФ в 2023 году: «С конца февраля 2022 года мы отмечаем падение поставок, но, начиная с июня 2022-го, импорт показывает существенный прирост, которого никто не предполагал. В 2023-м показатели превзошли все ожидания, особенно в мае».

Справочно

«Роспецмаш» — некоммерческая организация, объединяющая на сегодняшний день несколько сотен крупнейших компаний с совокупной долей в 80% от всего объема производимой в стране СДТ.

На конференции также было отмечено, что покупка спецтехники онлайн становится все более популярной — число предложений растет. «Более 70% сбыта коммерческого транспорта и спецтехники так или иначе происходит виртуально. На нашей платформе зафиксирован рост числа объявлений, несмотря на уход компаний и сокращение поставок некоторых видов техники», — заявил руководитель направления по работе с ключевыми клиентами «Авито Спецтехника» Захар Игнатенко, добавив, что и продавцы видят рост пользователей и активнее выкладывают объявления в интернете. Так, за I полугодие текущего года предложение коммерческого транспорта и спецтехники выросло на платформе в полтора раза год к году. Наибольший спрос за это время был зафиксирован на экскаваторы — на 27% выше, чем на другую ДСТ.

В мероприятии принимали участие и непосредственные игроки машиностроительного рынка — руководитель проектов по продвижению продукции компании UMG Иван Феоктистов и руководитель отдела продаж ООО «Агро-строительные технологии» Александр Кулаков. По их мнению, высокий потенциал отрасли проявляется не только в росте продаж спецтехники, но и в поддержке производителей со стороны государства, а также подкрепляется выделенным на строительство автомобильных дорог бюджетом в 12,5 трлн рублей.

Смотрны своих «железных коней»

Передовые технологии в сфере создания ДСТ и новинки спецтехники показали на днях в Новочебоксарске (Чувашия) в рамках выставки «СтройДорЭкспо 2023». Свою продукцию на площадке представили более 50 отечественных машиностроителей, в частности, «Промтрактор», «ДСТ-Урал», «Челябинский механический завод», «Агромаш», «Петербургский тракторный завод».

Мероприятие включало в себя еще и насыщенную деловую программу, организован-



Альберт КАРИМОВ, заместитель министра промышленности и торговли РФ:

Отечественная машиностроительная промышленность готова к дальнейшему наращиванию объемов производства ДСТ

ную Минпромторгом РФ при поддержке «Роспецмаша». Так, заместитель министра промышленности и торговли РФ Альберт Каримов и заместитель председателя правления ПАО «Газпром» Виталий Маркелов провели заседание рабочей группы, в рамках которого обсудили статус реализации совместной «дорожной карты» по импортозамещению ДСТ. Напомним, в марте 2023 года между министерством и компаниями было подписано соглашение, направленное на взаимодействие и сотрудничество в данном направлении. Как результат, «Газпром» сегодня вовлекает все больше российских машиностроительных предприятий в процесс освоения новой современной и превосходящей импортные аналоги спецтехники. При этом в парке самой компании сейчас 100% бульдозеров, 99% трубоукладчиков и 73% гусеничных экскаваторов — отечественного производства.

«СтройДорЭкспо 2023» также стала площадкой для и проведения заседания уже межведомственной (Минпромторг, Минтранс, Росавтодор и др.) рабочей группы по вопросам импортозамещения в сфере закупок строительного-дорожного и коммунальной техники и расширения номенклатуры данной продукции, производимой в России. Участники совещания обсудили перспективы производства ДСТ в стране, развития рынка и вопросы обеспечения его прозрачности, а также план первоочередных мероприятий, направленных на повышение доли на внутреннем рынке российской спецтехники.

Владимир ЧЕРЕДНИК

Несмотря на беспрецедентное санкционное давление, в текущем году в ряде машиностроительных подотраслей России сохранилась положительная динамика. Особенно в секторах, производящих продукцию на основе собственных конструкторских разработок и поэтому имеющих сильные позиции, — энергетическом машиностроении и оборонном комплексе. О состоянии энергетического машиностроения в РФ поделился мыслями генеральный директор ГК ИНТЕРБЛОК, доктор технических наук Олег БОГОМОЛОВ.

— Олег Владимирович, какое значение энергомашиностроение играет в развитии экономики страны?

— Энергомашиностроение — это основа тепловой, газовой, ядерной, гидро- и ветро-энергетики. Все технологические процессы строительства и ЖКХ предполагают использование тепловой и электрической энергии. Энергомашиностроение с февраля 2022 года столкнулось с большим сбоем и задержкой импортных поставок, что имеет — с ограничением и разрывом сотрудничества с многими зарубежными компаниями. Наша страна — мировой лидер в производстве атомных реакторов, однако примерно на 80% зависима от импорта газовых турбин и компонентов к ним. Что касается паровых и гидравлических турбин, котлов, то доля западных компаний на энергетическом рынке РФ составляла около 30%. Электростанции на этом оборудовании вырабатывают около 70% электроэнергии страны, требуется поддержка его в рабочем состоянии. Снятия санкций в ближайшей перспективе не ожидается, поэтому наряду с закупками программ импортозамещения надо решать вопросы замены поставщиков оборудования.

— Охарактеризуйте спрос на рынке энергомашиностроения в России.

Прописана модернизация

Энергетическое машиностроение: вызовы и решения



— В стране традиционный спрос на модульные однофазные парогазовые установки ТЭЦ мощностью от 40 до 170 МВт и котлы с циркулирующим кипящим слоем мощностью до 330 МВт. Потенциальных заказчиков также привлекают инновационные направления: комбинированное производство энергии и водорода из угля, технологии вывода углекислоты из циклов работы энергоустановок и распределенная генерация, особенно с использованием возобновляемых источников. На данный момент в России создано производство генерирующего оборудования на основе ВИЭ в объеме 1,5 ГВт в год. Остается неудовлетворенным спрос предприятий строительного комплекса на энергоэффективные экологически безопасные промышленные парогенераторы малой и средней мощности.

— В чем основные проблемы российского энергетического машиностроения?

— Это устаревший парк оборудования и недофинансирование отрасли. Эксперты оценивают износ оборудования и коммуникаций 60-70%. Создаются предпосылки к техногенным авариям. Препятствием к модернизации инженерных систем и комплексов является недостаток инвестиций, в том числе для развития инженерной науки, выполнения НИОКР, а также недоступность кредитных ресурсов для производственных предприятий. В итоге российское оборудование остается неконкурентоспособным, а предприятия и домохозяйства тратят на оплату энергоносителей чрезмерные средства. Для улучшения ситуации под эгидой Минпромторга РФ разработана «дорожная карта» «Энергетическое машиностроение до 2030 года». Этот документ призван решить задачи укрепления энергетической отрасли, развития ее инновационного потенциала и повышения ее конкурентоспособности на рынке.

Дорогие машиностроители, поздравляем вас с профессиональным праздником!

Современное машиностроение — это результат долгой работы многих поколений российских ученых, инженеров, специалистов рабочих профессий. Без продукции машиностроения невозможно представить развитие ни одной отрасли промышленности, сельского хозяйства и экономики страны в целом.

Новое время формулирует новые инженерные задачи, основу которых составляет передовое отечественное машиностроение конкурентного качества и разнообразного назначения. Для решения этих задач потребуются талант, энергия, настойчивость молодых ученых и инженеров, знания и опыт инженеров старшего поколения.

Желаю достижения уникальных результатов в научно-исследовательских и опытно-конструкторских работах, направленных на создание высокоэффективных технологий и производство новой высококачественной продукции, морального удовлетворения и материального благополучия инженерам-машиностроителям!



Действительный член Российской инженерной академии, генеральный директор ГК ИНТЕРБЛОК, доктор технических наук Олег БОГОМОЛОВ



Новинка на российском рынке ИЖС

Как применение кровельных панелей способствует повышению производительности труда

Андрей КРАСАВИН

В настоящее время развитие массового малоэтажного строительства является одним из важнейших приоритетов государственной политики в жилищной сфере. Возведение благоустроенных, относительно недорогих малоэтажных домов служит ве-

сомым фактором повышения доступности жилья для различных групп населения, а также уровня социального и экологического комфорта жилой среды.

Компанией, активно развивающей направление малоэтажного строительства, является ТЕХНОНИКОЛЬ. В ассортименте компании появился новый продукт для

частного домостроения — готовая кровельная панель. Что она из себя представляет? Это деревянная стропильная система с изоляцией и кровельным покрытием. Панель устанавливается при помощи крана, после чего объект получает полностью готовую крышу, на монтаж требуется не более одного рабочего дня! Характерно, что кровельная панель подходит как для каркасных домов, так и для домов из газобетона и кирпича.

«Для нас главное — сделать строительство технологичным, увеличить скорость работ, а также повысить долговечность готовых объектов. Именно эта идея и лежит в основе решения предложить рынку готовые кровельные панели», — подчеркнул операционный директор направления «Коттеджное и малоэтажное строительство» ТЕХНОНИКОЛЬ Игорь Брызгунов.

По его словам, каждая кровельная панель изготавливается по индивидуальному заказу, ее габариты зависят от особенностей проекта, но не могут превышать 2,4×12 м. Причем панели выпускаются в нескольких вариантах, например, с обрешеткой для последующего монтажа листовых кровельных материалов, а также со сплошным деревянным основанием, предназначенным для монтажа гибкой черепицы. Еще один вариант — с преднабитой гибкой черепицей.

Вариации различны: для мансардных кровель компания производит утепленные панели, слой теплоизоляции в которых выполнен в соответствии с нормативными требованиями для конкретного региона застройки, а для холодных чердачных помещений можно заказать кровельную панель без утепления.

В производстве используется древесина камерной сушки. Все детали обрабатываются на станках с ЧПУ при строгом соблюдении параметров конкретного проекта. За-

водская обработка позволяет добиться максимально точного соблюдения размеров и геометрии готового изделия. Система изоляции каждой панели состоит из материалов, производимых компанией, смонтированных с соблюдением нормативных требований и технологий монтажа. С одной стороны каркас закрыт пароизоляцией с герметизацией швов, между стоек стропил уложена каменная вата, а сверху система закрыта гидроветрозащитными мембранами.

Если в качестве кровли выбрана гибкая черепица, то после монтажа слоев изоляции, контробрешетки и обрешетки на производстве монтируют сплошное деревянное основание, на него кладут самоклеящийся подкладочный ковер, устанавливают кровельные планки и кронштейны для водосточной системы, укладывают гибкую черепицу. Кровельные панели на производстве тщательно готовят к транспортировке: для каждой предусмотрена герметичная полиэтиленовая упаковка. Она защищает от осадков не только в процессе логистики, но и на этапе установки на объекте.

Известно, что рост производительности труда — один из самых важных факторов повышения эффективности.

Как резюмировал Игорь Брызгунов, применение кровельных панелей заводского производства уменьшает объем тяжелого ручного труда, увеличивает скорость монтажа кровли. Сокращая сроки строительства, подрядные организации смогут нарастить объем возводимого жилья, масштабируя свой бизнес, а значит, увеличить прибыль. Строителям остается только следить за тем, чтобы техника установила панель в проектное положение. Для удобства работ на месте все детали пронумерованы, имеют специальные замки и технологические отверстия для быстрой установки и надежного соединения стропильной системы.